Vous ÃƒÂªtes trahi(e) !

Soumis par *
03-05-2008
Derni?re mise ? jour : 06-01-2009

Dans cet article, Tiger vous explique que vous ÃƒÂªtes trahi(e)...
Notre inconscient perÃƒÂ§oit des variations d'expressiondu visage allant jusqu'au quart du millimÃƒÂ¨tre.
Olivier Lockert

Le langage du corps, carte d'identitÃƒÂ© du sÃƒÂ©ducteur

Votre langage corporel respire votre pouvoir de sÃƒÂ©duction. Soyez en conscient. Si vous n'ÃƒÂªtes pas sÃƒÂ»r de vos capacitÃƒÂ©s ÃƒÂ charmer votre partenaire, celle-ci le saura.

Pourquoi ?

Conscient et Inconscient

Nous avons ÃƒÂ propos de notre perception du monde qui nous entoure deux modes de fonctionnement du cerveau : le conscient et l'inconscient. Ce dernier agit trÃƒÂ¨s ÃƒÂ©troitement et en permanence avec notre partie consciente. Le conscient et l'inconscient fonctionnent en mode analogique. C'est ÃƒÂ dire qu'ils fonctionnent en fonctionnent par association, rÃƒÂ©agissant de maniÃƒÂ¨re similaire ÃƒÂ des choses similaires.

Soyons encore plus illustratif : notre inconscient est comme un ordinateur ultra-puissant traitant ÃƒÂ chaque seconde une quantitÃƒÂ© colossale d'informations. Nous ne pouvons pas tricher avec lui. Si vous ressentez une apprÃƒÂ©hension mÃƒÂªme lÃƒÂ©gÃƒÂ¨re ÃƒÂ discuter avec une inconnue, votre inconscient le percevra et cherchera ÃƒÂ vous protÃƒÂ©ger en envoyant signaux de dÃƒÂ©fense au corps.

La perception inconsciente

Nous sommes parfaitement capables de ressentir si une personne est ÃƒÂ l'aise ou non en parlant avec nous, rien qu'en lisant son attitude corporelle : tout le monde a par exemple connu, ce passant cherchant une adresse et venant solliciter votre aide ; le dos penchÃƒÂ© vers vous ou recroquevillÃƒÂ© en signe d'excuse, le geste des bras nerveux et dispersÃƒÂ© son nombreux indices que nous enregistrons consciemment ou inconsciemment et qui affectent notre interaction !

Maintenant imaginez cette image d'un inconnu transpirant d'incertitudes qui vient vers vous afin que vous daigniiez l'aider, ou c'est VOUS cette fois-ci qui sentez le doute par votre langage corporel et qui allez pourtant aborder cette magnifique jeune femme courtisÃƒÂ©e par tous les hommes de la soirÃƒÂ©e.

Avant mÃƒÂªme que vous n'ouvriez la bouche, cette femme vous aura dÃƒÂ©jÃƒÂ inconsciemment EVALUE nÃƒÂ©gativemen

Pourquoi ?
Le langage corporel est rempli d'indices

Notre posture physique est un livre ouvert sur nous : vous ÃƒÂªtes allÃƒÂ© la voir d'un pas pressÃƒÂ©, et votre regard fuyant ajoutÃƒÂ© ÃƒÂ votre geste de main maladroit pour capter son attention lui ont dÃƒÂ©jÃƒÂ donnÃƒÂ© UNE FOULE D'INDICES ÃƒÂ©tat ÃƒÂ©motionnel !

N'oubliez pas : un quart de millimÃƒÂ¨tre suffit pour Ãƒâªtre dÃƒÂ©tectÃƒÂ©...

Vous voulez plus Ãƒâ©tonnant encore ? Demandez Ãƒâ cette mÃƒâªme personne comment elle a sentit votre arrivÃƒÂ©e, et i peut qu'elle vous rÃƒÂ©ponde qu'elle n'a rien perÃƒÂ§u d'anormal !! Car c'est la partie INCONSCIENTE de son esprit qui a vu toutes ces "erreurs" chez vous.

Maintenant demandez-lui comment elle vous perÃƒÂ§oit VOUS-MÃƒ?ME en toute honnÃƒâtetÃƒÂ© : si elle joue le jeu rÃƒÂ©ellement, elle utilisera tout le champ lexical autour de : Ã‚Â« gentil Ã‚Â» Ã‚Â« rÃƒÂ©servÃƒÂ© Ã‚Â» Ã‚Â« timide Ã‚Â» Ã‚Â« doux Ã‚Â» Ã‚Â« poli Ã‚Â» Ã‚Â« stressÃƒÂ© Ã‚Â» Ã‚Â« angoissÃƒÂ© Ã‚Â» Ã‚Â« nerveux Ã‚Â» etc.

Le langage corporel sÃƒÂ©duisant ne doit pas manquer

Quel est le rapport entre tous ces termes ? Essayez donc de relier chacun d'entre eux aux mots CONFIANT ou CHARISMATIQUE vous n'y arriverez pas.

MAINTENANT vous SAVEZ qu'un bon sÃƒÂ©ducteur est sÃƒÂ©duisant d'abord en lui et dans son esprit. Son inconscient va alors le ressentir comme tel et lui donner des signaux de valorisation de son attitude corporelle.

Avant mÃƒâªme l'internalisation des techniques de sÃƒÂ©duction, maÃƒÂ®trisez votre langage corporel et vous vous impressionnerez vous-mÃƒâªme !

Il est vital que vous maÃƒÂ®trisiez votre langage corporel

C'est pourquoi dans nos ateliers pratiques, les instructeurs vous reprendront parfois sur votre Langage Corporel avant mÃƒâªme que vous n'ayez engagÃƒÂ© la discussion avec une personne.

Chez NTD nous prenons systÃƒÂ©matiquement le parti de vous donner dans chaque domaine concernant nos programmes, de vous donner les conseils les plus efficaces dans tous ceux que nous avons pu recenser.

Sur le langage corporel, le conseil le plus important de tous est trÃƒÂ¨s simple : contrÃƒÂ´lez votre Mental (Inner Game), et votre langage corporel suivra.

Cette trahison systÃƒÂ©matique par votre inconscient est aussi une des raisons pour lesquelles un vÃƒÂ©ritable sÃƒÂ©ducteur doit d'avoir une Ãƒâthique... Les rÃƒÂ©sultats en dÃƒÂ©pendent. Parce que si vous n'Ãƒâtes pas en accord avec vous-mÃƒâ vous mentez, vous vous trahirez.

Si un gentil garÃƒÂ§on mal Ãƒâ l'aise Ãƒâ aborder, c'est parce que son inconscient se met Ãƒâ crier "je devrais p un rateau". Et comme le dit Phenix, la personne en face va vous faire confiance sur ce point.

Laissez-moi terminer cet article par une maxime fort cÃƒÂ©lÃƒÂ¨bre de l'antiquitÃƒÂ© :
Mens sana in corpore sano (Un esprit sain dans un corps sain)

Tiger +